

SUCCESS STORY VERTRAGSMANAGEMENT MIT SPIDER CONTRACT

Die Aufgabenstellung: In einem Zeitfenster von 10 Wochen sollte ein leistungsstarkes und individualisiertes Vertragsmanagement-System etabliert werden, welches die Anforderungen der Fachabteilungen erfüllt. Die Zielsetzung und das Projektbudget wurden von Herrn Pedro Oliveira, Auftraggeber und Projektverantwortlicher Manager bei KEDPLASMA, klar definiert.

Die Umsetzung: In gemeinsamen Vision & Scope Workshops wurden alle Anforderungen genau beschrieben und die funktionalen Spezifikationen festgelegt. Die Besonderheiten lagen in einem komplexen Rollen- und Rechte-Konzept und in branchenspezifischen Compliance-Anforderungen im Beschaffungs- und Vertragsmanagementprozess.

Die Lösung: Die tract-Edition der Spider Contract Suite erlaubte die zügige Installation und das individuelle Customizing innerhalb weniger Projektstage. Das Training der Anwender war, auch wegen der besonders ergonomischen Software, schnell durchgeführt. Das Vertragsmanagement-System wur-

de in deutscher und englischer Sprache konfiguriert und kann damit international eingesetzt werden. Geplant ist die Anbindung an das zukünftige SAP System.

Spider Contract ist seit über 15 Jahren erfolgreich im Einsatz. Unternehmen verwalten mit dieser bewährten Vertragsmanagement-Software weltweit über 2 Millionen Verträge. Vertragsmanagement-Software ist die Voraussetzung für eine zuverlässige Verwaltung der Verträge im Unternehmen. Moderne Vertragsdatenbanken unterstützen beim revisionssichereren Organisieren der Vertragsdaten und der Speicherung aller Dokumente und E-Mails, die zu einem Vertrag gehören.

KEDPLASMA
D E U T S C H L A N D

KEDRION GROUP



„Besonders in unserer Branche muss transparent und compliant gearbeitet werden, gleichzeitig wollen immer wieder neue Anforderungen gemeistert werden. Deswegen ist tract der richtige Partner für unser Vertragsmanagement. Die haben Erfahrung und das nötige Fachwissen.“

Pedro Oliveira, Head of Procurement, Logistics & Projects

SUCCESS STORY

VERTRAGSMANAGEMENT

MIT SPIDER CONTRACT



Die **KEDPLASMA** GmbH ist die deutsche Tochter des Pharmaherstellers KEDRION, einem Spezialisten für Plasmamedikamente. Im Konzern wird Blutplasma beschafft und verarbeitet. Aus dem Plasma werden Medikamente hergestellt, die zur Behandlung seltener Erkrankungen wie zum Beispiel Hämophilie oder Immunschwäche eingesetzt werden.

KEDPLASMA

D E U T S C H L A N D

KEDRION GROUP

KEDPLASMA betreibt in Deutschland moderne und hochprofessionelle Plasmazentren, in denen Spender bei optimaler Betreuung und angenehmer Umgebung Blutplasma spenden können. Das Unternehmen will auch in Zukunft wachsen. Mit Erfahrung, Technologie und Know-how sollen Gesundheitssysteme rund um die Welt unterstützt werden, um die oft lebenswichtige Versorgung mit Plasmaprodukten sicherzustellen. Der Pharmahersteller leistet damit einen wichtigen Beitrag. Menschen, die an seltenen Krankheiten leiden, können dank der Medikamente aus Blut-Plasma ein besseres Leben führen.

Die **tract** GmbH ist Spezialist für Vertragsmanagement. **tract** berät mittelständische und große Unternehmen aller Branchen und begleitet gemeinsame Projekte bis zum Ziel.

Das Portfolio: Organisations- und Prozessberatung, Lieferung und Implementierung von Vertragsmanagement-Software sowie das Trainieren der Vertragsmanager.

Bundesweit einmalig ist das Trainingsangebot, mit welchem vertragsverantwortliche Mitarbeiter zu durch den TÜV-Rheinland zertifizierten Vertragsmanagern ausgebildet werden.



Geprüfte
Qualifikation
Gültigkeit:
3 Jahre



www.tuv.com
ID 0000043514

Die Kunden: KATHREIN, HOCHTIEF Bau, ECE Centermanagement, Bundesamt für Post u. Telekommunikation, E-Plus, Sparkassenverband Bayern, Provinzial Versicherung, Deutsche gesetzliche Unfallversicherung, Bosch Sensortec, ENERCON Windkraft, Evonik.

